



Hacia una nueva normalidad: propuestas para la reactivación productiva

Versión preliminar - 3 de julio de 2020

- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA**
- 3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO**
- 4. CONSTRUIR CONSENSOS E INSTITUCIONES: ACUERDOS PARA EL DESARROLLO**
- 5. PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA**
 - 5.1. Fomento de nuevas inversiones y empleo
 - 5.2. Financiamiento para la producción
 - 5.3. Recuperación de exportaciones industriales
 - 5.4. Inversión pública para reactivar la demanda
 - 5.5. Industria 4.0 y nuevas tecnologías
 - 5.6. Desarrollo PyME y federal

PROPUESTAS PARA LA REACTIVACIÓN PRODUCTIVA

- **La pandemia del Covid-19 dejará fuertes secuelas a nivel global y local**, en un contexto internacional inédito con dos rasgos distintivos. Por un lado, se trata de una recesión comparable a la que se produjo con la Segunda Guerra Mundial. Por otro, el mundo se encuentra atravesando importantes transformaciones en los modos de producción y consumo, con una pronunciada aceleración en los procesos de automatización y digitalización de las economías.
- **Para la economía argentina, esta crisis agrava los problemas preexistentes.** La transición hacia la “nueva normalidad” estará atravesada por el impacto económico de la pandemia y la vulnerabilidad económica que se arrastra de la fase previa. Además, la convivencia con el virus en el presente y futuro inmediato seguirá afectando los procesos productivos, hasta la llegada de una vacuna o de un tratamiento efectivo.
- Argentina cuenta con el tercer entramado industrial de América Latina y con mucho potencial para avanzar en su desarrollo. Los recursos naturales en agro, energía y minerales, la calificación de los trabajadores, las capacidades científicas y del sector de servicios basados en el conocimiento son algunos de los activos de los que el país dispone para encarar esta nueva etapa. Contar con una **industria diversificada** que puede abastecer al mercado de los bienes esenciales, así como del equipamiento médico y de nuevas soluciones tecnológicas, **resultó estratégico durante estos primeros meses de la pandemia. Lo será aún más en los tiempos que se avecinan.**
- El documento de propuestas tiene dos grandes pilares: (i) la construcción de **consensos** e instituciones para el desarrollo y (ii) las **medidas productivas** para **sostener** la producción generando las condiciones para la posterior **reactivación** e iniciar un proceso de **crecimiento**.

PROPUESTAS PARA LA REACTIVACIÓN PRODUCTIVA

- Frente a una situación sin precedentes, es fundamental avanzar en la construcción de **consensos e instituciones para lograr políticas duraderas y previsibles**. Es urgente consolidar una estrategia macroeconómica integral que tenga como objetivo central la agregación de valor, la generación de divisas y la creación de empleo. Esto requiere: **(i)** una política monetaria que fomente el ahorro en moneda local y busque gradualmente salir de los controles y regulaciones cambiarias **(ii)** una política cambiaria previsible que sustente la agregación de valor en la producción, **(iii)** una política tributaria que promueva la inversión y el empleo con políticas e incentivos focalizados, y **(iv)** una política de ingresos que reduzca la nominalidad de la economía y establezca precios relativos estables que brinden mayor previsibilidad para todos los sectores. Además de estos ejes, alcanzar un acuerdo favorable con los acreedores de deuda es fundamental para la estabilidad macro y la reducción de las tasas de financiamiento internacional.
- En relación a las **políticas productivas**, se distinguen dos fases. En la primera, mientras persista la fuerte caída de las ventas, harán falta medidas para **sostener la producción**: será clave mantener y ampliar las medidas fiscales y monetarias anunciadas, brindar incentivos para sostener las exportaciones y aliviar la presión impositiva del sector productivo. Es central en este marco que no se creen nuevos impuestos que afecten más la sostenibilidad de las empresas.
- Para la **reactivación y recuperación** se plantean una serie de incentivos para la inversión, el empleo y el desarrollo de las economías regionales y empresas de todos los tamaños. Se trata de medidas enfocadas en la creación de incentivos tributarios a la inversión y el empleo, la ampliación del financiamiento productivo en los canales bancarios y del mercado de capitales, la recuperación de exportaciones industriales, la reactivación de la demanda, el desarrollo de la industria 4.0 y la incorporación de nuevas tecnologías y la consolidación de una política pyme y la profundización del desarrollo regional.

PROPUESTAS PARA LA REACTIVACIÓN PRODUCTIVA



- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA**
- 3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO**
- 4. CONSTRUIR CONSENSOS E INSTITUCIONES: ACUERDOS PARA EL DESARROLLO**
- 5. PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA**
 - 5.1. Fomento de nuevas inversiones y empleo
 - 5.2. Financiamiento para la producción
 - 5.3. Recuperación de exportaciones industriales
 - 5.4. Inversión pública para reactivar la demanda
 - 5.5. Industria 4.0 y nuevas tecnologías
 - 5.6. Desarrollo PyME y federal

2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA

Efectos cuantitativos y cualitativos. ¿Qué están haciendo los países frente al nuevo escenario?

- **Crisis económica internacional sin precedentes**
- **Disrupción de las cadenas globales de valor y en las relaciones comerciales**
- **Política tributaria, fiscal y financiera para paliar la crisis**
- **Fuerte competencia por ocupar lugares relevantes en las nuevas actividades tecnológicas**
- **Se acentúan desafíos del orden mundial**
- **Aceleración en las transformaciones hacia la digitalización y automatización**
- **Cambios en los hábitos y nuevas demandas**
- **Hacia un desarrollo sostenible**

➤ Crisis económica internacional sin precedentes

La peor recesión desde la Segunda Guerra Mundial

PIB mundial:
-6,0%
(2009: -0,1%)

9 de cada 10 países
caerán este año

Comercio internacional:
-13% / -32%
(2009: -11%).

Primera vez desde 1870
que tantos países
registran una
disminución de su PIB
per cápita

Proyecciones para los principales destinos de las exportaciones argentinas

Brasil: -7,4%
(2009: -0,1%)

EEUU: -7,3%
(2009: -2,5%)

China:
OCDE: -2,6%
Banco Mundial: +1%
(2009: +9,2%)

Europa: -9,1%
(2009: -4,3%)

Crisis económica internacional sin precedentes

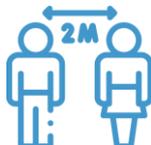
La *nueva normalidad* implica un gris entre apertura total y cuarentena, dónde se convive con el virus evitando un rebrote. Para reanudar la producción sin riesgo es fundamental una apertura planificada teniendo en cuenta los factores de riesgo y cumpliendo los protocolos sanitarios.



Cuarentenas administradas



Testeos, seguimiento de contactos y aislamiento



Protocolos sanitarios, higiene personal y distanciamiento social

Mantener R_0 debajo de 1

Hasta que se encuentre una vacuna el proceso implicará:

- Menor nivel de actividad económica en general.
- Menor actividad turística ante la reducción de la circulación.
- Necesidades de readaptación productiva en los distintos eslabones de la cadena de valor.



Disrupción de las cadenas globales de valor y en las relaciones comerciales

Menos comercio mundial

A principios de los 2000 llegó a representar el 29% del PIB mundial

Ya antes de la crisis del Covid-19 había caído a cerca del 20%.

Menos crecimiento mundial

La crisis del Covid-19 acentúa la debilidad de la economía mundial que dejó atrás años de crecimiento promedio de 3,5% (2000-2007)

Los años inmediatamente anteriores a la pandemia el PIB mundial venía creciendo poco (en torno al 2,8% anual), con máximos de 3,2%.

Relocalización productiva "reshoring"

Menor impulso de la inversión extranjera directa: a principios de los 2000 llegó a representar cerca del 4,5% del PIB mundial

En la actualidad esa cifra cayó al 1,5% del producto

Política tributaria, fiscal y financiera para paliar la crisis



	19% del PIB	21% del PIB	28% del PIB	29,6% del PIB	32% del PIB
Paquete económico consolidado	€ 110.000 M <i>(5% PBI)</i>	¥ 117 B <i>(21% PBI)</i>	USD 2,8 B <i>(13,3% PBI)</i>	€ 80.000 M <i>(4,6% PBI)</i>	€ 286.000 M <i>(9% PBI)</i>
Política tributaria y fiscal	€315.000 M <i>(14% del PBI)</i>	Prestamos préstamos subsidiados de instituciones públicas y privadas.	Créditos y garantías USD510.000M Empresas que retengan empleo USD349.000 USD 2,3 B Créditos FED	Garantías del Estado de hasta €400 mil millones (25 % del PBI).	Garantías públicas de hasta 100%, €757 MM (23% del PBI)
Acceso al crédito	Garantías y reaseguros	Transferencias a todas las personas y firmas afectadas. Proteger a las empresas y al trabajo (16% PBI).	Desempleo - USD268.000M Alimentos - USD25.000M Ausencia por enfermedad	Preservar el empleo y apoyar a trabajadores despedidos y autónomos, y a las familias (€24.8 mil millones).	Subsidios a las jornadas laborales, asistencia a la niñez y a trabajadores autónomos
Empleo y salarios	Cobertura de ingresos a trabajadores licenciados Extensión seguro de desempleo al fin de la cuarentena	Evitar expansión del COVID y aumentar atención (0,5% PBI 2019).	Hospitales - USD175.000M Testeo - USD25.000M	Fortalecer el Sistema de salud y de seguridad social (€ 6,5 mil millones)	Equipamiento de salud, capacidad hospitalaria e I+D en vacuna
Sistema de salud	Aumento gasto insumos Extensión cobertura seguro médico	Suspensión temporal del pago de impuestos y contribuciones de seguridad social	Devolución de impuestos - USD293.000M	Suspensión del pago de impuestos y de servicios públicos en las zonas más afectadas y garantías a PyMEs (€20.4 MM)	Suspensión temporal del pago de impuestos sin interés
Alivio fiscal	Suspensión del pago de seguridad social, impuestos y servicios públicos				

Política tributaria, fiscal y financiera para paliar la crisis

				
Paquete económico consolidado	5% del PIB*	10% del PIB	6,7% del PIB	15% del PIB
 Política tributaria y fiscal	\$ 843.000M (4% PIB)	R 689.000 M (10% PBI)	USD 13.750 M (5,5% PBI)	PEN 21,300M (7% PBI)
 Acceso al crédito	Crédito a tasa subsidiada, garantías Fogar	Líneas de crédito para capital de trabajo (4% PBI)	USD3.000M Garantías (1,2% PBI)	Refinanciamiento y capital de trabajo PEN 300M (0,04%) Apoyo cadena de pagos 60.000M (8%PBI)
 Empleo y salarios	IFE (8 millones de beneficiarios) ATP	Apoyo de ingresos hogares vulnerables	Más subsidios y seguro de desempleo Apoyo a trabajadores vulnerables e independientes	Transferencias a familias PEN 10.000M (1,3%PBI)
 Sistema de salud	Gasto en kits diagnóstico. Equipamiento medico Construcción de hospitales	Evitar expansión del COVID y aumentar atención (0,5% PBI 2019)	Aumento de presupuesto en salud	PEN 1.100M (0,14% PBI)
 Alivio fiscal	Suspensión del pago de contribuciones a la seguridad social	Disminución carga impositiva Menor impuesto a importaciones esenciales	Suspensión temporal del pago de impuestos	Flexibilización en el pago de impuestos para PyMEs y familias (1,4% PBI) Suspensión del pago de servicios públicos

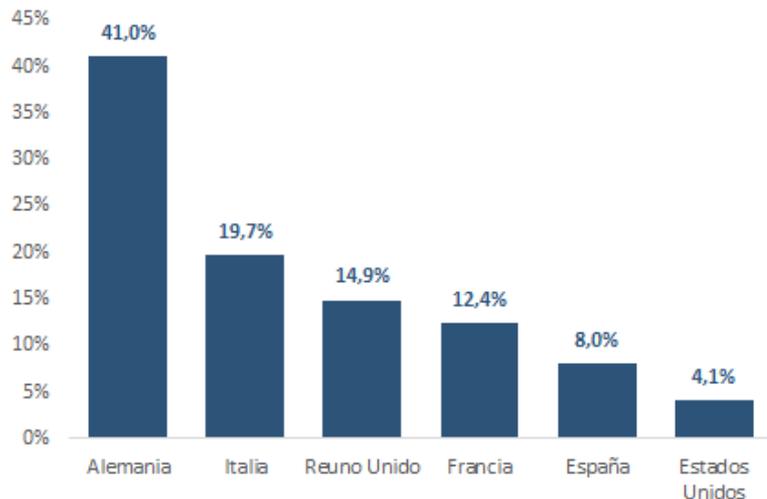
Frente a la mayor fragilidad de la región, es fundamental encarar una estrategia que fomente la inversión y sostenga el entramado productivo.

* Se toma en cuenta lo anunciado hasta el momento con impacto en el presupuesto y los desembolsos de préstamos realizados de acuerdo al BCRA



Política tributaria, fiscal y financiera para paliar la crisis

Garantías del sector público para préstamos a las empresas, en % del PIB



- Son claves las garantías del sector público para llegar a empresas con riesgo crediticio por la nueva coyuntura.



Fuerte competencia por ocupar lugares relevantes en las nuevas actividades tecnológicas



Repair and Prepare for the Next Generation

€
750.000
M

Impulsar la economía con inversión estratégica

- Presencia industrial y tecnológica más fuerte en partes estratégicas de las cadena de valor
- Inversiones en más y mejor conectividad (5G)

EU4Health
€ 9.400 M

- Inversión en prevención y preparación ante crisis
- Disponibilidad de insumos clave
- Mejorar resultados de largo plazo en materia de salud

Apoyo a lo Estados miembros
€ 615.000 M

- Apoyo a lo Estados miembros para la recuperación sostenible.
- Nivelar las condiciones desiguales entre países
- Inversión en agricultura para la transición verde



Desarrollo de la industria de autos eléctricos

€ **8.000**
M

Subsidios

para la inversión tecnológica en I+D
Renovación parque automotor

€ **12mil**

a familias para la compra de autos eléctricos

1 millón

Producción para febrero 2025



Se acentúan desafíos del orden mundial

Debilidad del multilateralismo

Mayor intensidad de la
disputa
EEUU China

Mayor polarización y
dificultad de mejorar
condiciones de vida de
la población.

Nacionalismo y
Proteccionismo
Comercial

Debilitamiento de la
OMC y avance de
acuerdos bilaterales

Mayor fragilidad en la región

Mercados expuestos
frente a exceso de
producción de grandes
centros industriales

Vacío de liderazgo
regional y
desindustrialización en
Brasil

> La gobernanza post pandemia requerirá una estrategia local tanto económica como política. Una inserción internacional que contemple estos desafíos y promueva las exportaciones



Aceleración en las transformaciones hacia la digitalización y automatización.

Las nuevas tecnologías serán grandes aliadas de la producción en la post-pandemia



Comercio Electrónico

Gran explosión del comercio electrónico que llegó para quedarse.

Profundizará cambios en hábitos de consumo.

Transformación de la producción para acomodarse a la demanda.



Industria 4.0

Procesos de *reshoring* para la incorporación de nuevas tecnologías en la industria.

Incentivos a las actividades vinculadas a la digitalización

Transformación de procesos y automatización de funciones



Digitalización

Inversiones en más y mejor conectividad

Desarrollo de nuevas soluciones digitales a problemas del día a día

Servicios en la nube



Servicios a distancia

Incremento en la producción de servicios culturales via streaming

Crecimiento de la demanda de servicios profesionales a distancia

Mayor explotación de la industria del software

Cambios en los hábitos y nuevas demandas



Sistema de salud

Autonomía sanitaria basada en proveedores nacionales estratégicos

Aumento en la inversión en equipamiento y el desarrollo de medicamentos y vacunas

Oportunidad de exportaciones en base a sus nuevos desarrollos



Oportunidades de reconversión

Fortalecimiento de actividades esenciales y menor demanda de bienes durables

Oportunidades para la reconversión de actividades y búsqueda de nuevas oportunidades de negocios



Economías locales

Se valora la presencia de centros de producción cerca de los centros de consumo.

Impacto medioambiental positivo por menores uso de transporte



Proceso productivo

Cuarentenas alternadas en las fábricas, comercios y empresas para controlar el contagio.

Protocolos sanitarios en los lugares de trabajo.

Intensificación del teletrabajo y la automatización.



Hacia un desarrollo sostenible

Desacoplar la producción de la generación de residuos

Los episodios del *lockdown* redujeron fuertemente las emisiones de CO2

Se refuerza la necesidad de construir una economía más sostenible

Se revaloriza la cercanía entre los centros de producción y los centros de consumo: economías regionales, comercio regional

Revalorización del plástico por su impacto positivo en la vida y la salud de las personas (elementos de protección personal, máscaras quirúrgicas, etc.)

INSUMO INDUSTRIAL
por excepción
RESIDUOS
por regla general



RESIDUOS
por excepción
INSUMO INDUSTRIAL
Por regla general

ACTUALIDAD



DESRESIDUALIZACIÓN
VALORIZACIÓN





Hacia un desarrollo sostenible

Crisis de los cuidados

CEPAL: “La pandemia del COVID-19 profundiza la crisis de los cuidados en América Latina y el Caribe”

Excesiva carga de cuidados de las mujeres

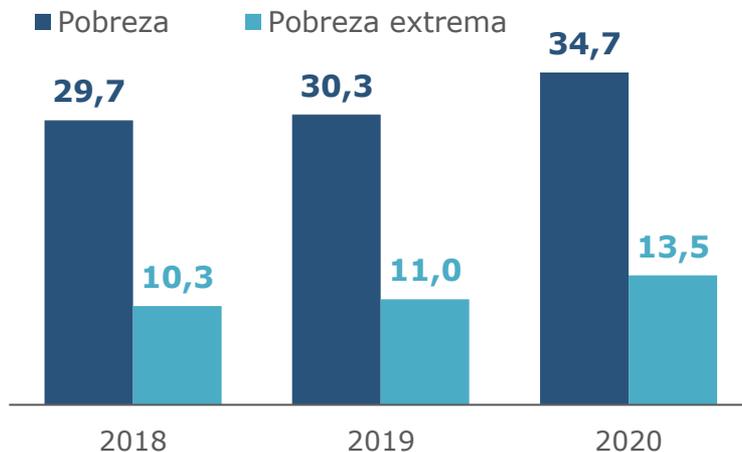
Desigualdades de género se acrecientan en los hogares de menores ingresos

Importancia de las políticas con enfoque de género

Se espera fuerte suba de la pobreza en la región

América Latina: pobreza y extrema pobreza

(en porcentajes)



Fuente: CEU-UIA en base a CEPAL

Nota: escenario con caída del PBI de 5,3% y suba del desempleo de 3,4%

IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA



El impacto del COVID-19 en la economía durará aún en la “nueva normalidad”. La zona gris entre una cuarentena total y una parcial en la que se convive con el virus seguirá afectando los procesos productivos hasta que haya inmunidad colectiva con la llegada de una vacuna.



La pandemia plantea un desafío mayúsculo a la economía nacional. A la crisis sanitaria se suma una crisis mundial sin precedentes, incertidumbre y trastocamientos en las relaciones comerciales y las cadenas globales de valor y grandes desafíos al orden mundial.



Las características del contexto actual aceleran los procesos de automatización y digitalización de las economías, generando una fuerte competencia entre países por ocupar espacios clave y de liderazgo en los segmentos más dinámicos de estas industrias.



Las dificultades que plantea el COVID-19 para las economías ha dejado atrás el paradigma de austeridad como recomendación de política económica. Muchos los países se encuentran llevando adelante ambiciosos paquetes de estímulo para contrarrestar la crisis y se ha vuelto un hecho generalizado. **Esto es importante en América Latina, donde las dificultades serán aún mayores y los efectos sobre la pobreza se harán notar fuertemente.**

- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA**
- 3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO**
- 4. CONSTRUIR CONSENSOS E INSTITUCIONES: ACUERDOS PARA EL DESARROLLO**
- 5. PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA**
 - 5.1. Fomento de nuevas inversiones y empleo
 - 5.2. Financiamiento para la producción
 - 5.3. Recuperación de exportaciones industriales
 - 5.4. Inversión pública para reactivar la demanda
 - 5.5. Industria 4.0 y nuevas tecnologías
 - 5.6. Desarrollo PyME y federal

3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO



Fuerte impacto a través del canal externo



Caída de la producción y el consumo doméstico



Nueva crisis para una economía muy golpeada



Dificultades para la sostenibilidad de las empresas y el empleo



Mayores desafíos para fortalecer la competitividad



Activos para hacer frente a la adversidad



La urgencia de establecer consensos para el desarrollo

Fuerte impacto a través del canal externo

La crisis mundial tendrá fuerte impacto a través del canal externo

Menor actividad de socios comerciales y caída de **exportaciones**

Interrupción de **cadenas globales de valor**

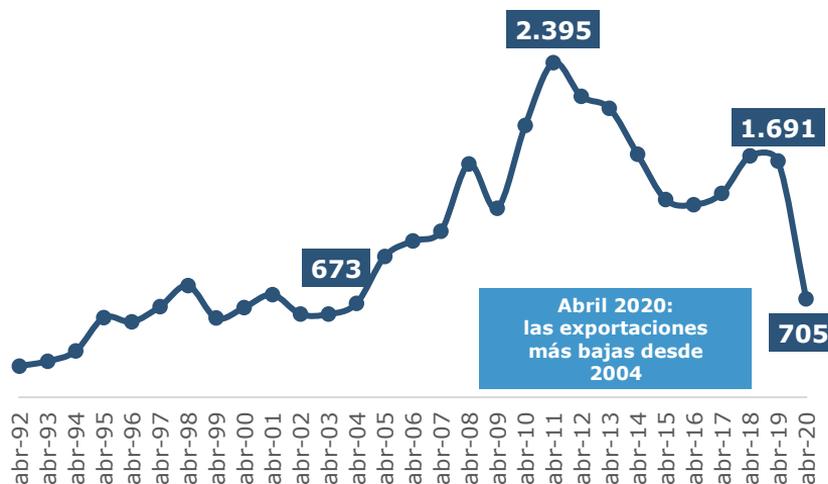
Caída de **precios internacionales**

Menor demanda de sectores vinculados al **turismo internacional**

Fuerte caída de exportaciones industriales

EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS INDUSTRIALES

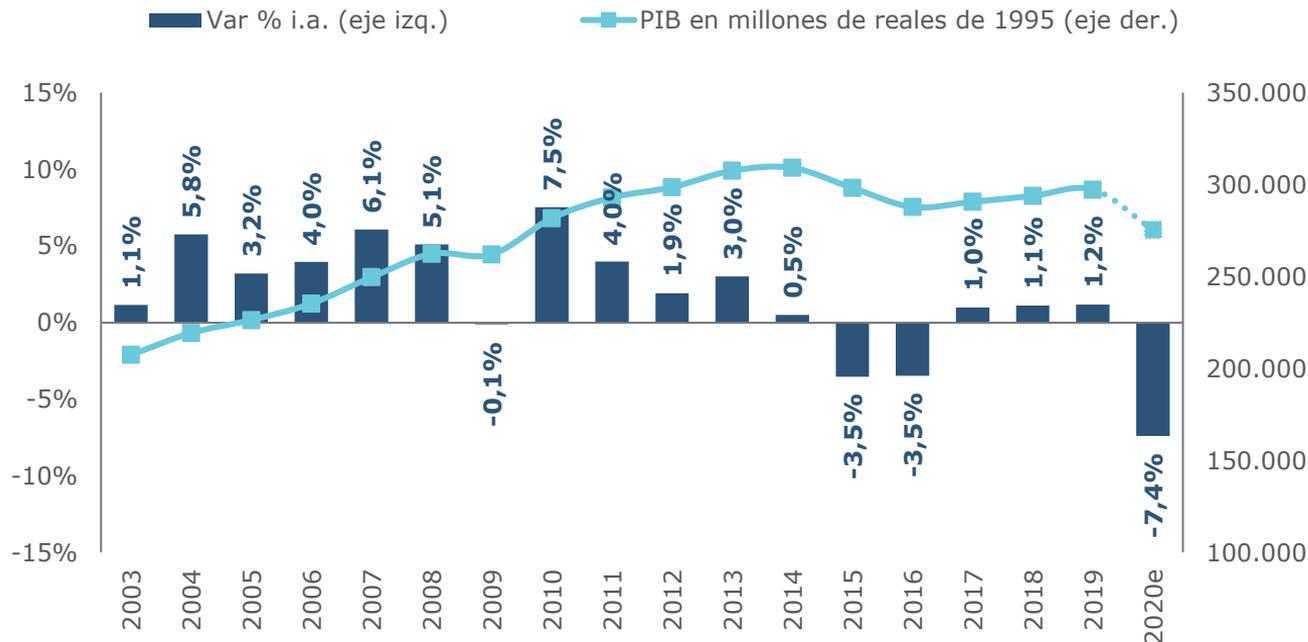
Abril de cada año, en millones de dólares



Fuerte impacto a través del canal externo

PIB BRASIL

Var % interanual y nivel



La economía de Brasil no se había recuperado de la crisis 2014-16 y ahora cerrará en el nivel más bajo desde el 2010

Esto condiciona la trayectoria de las exportaciones industriales
A Brasil se dirige el 28% de las exportaciones industriales y el 35% de las MOI

Fuente: CEU-UIA en base a IBGE

Fuerte impacto a través del canal externo

TIPO DE CAMBIO REAL BILATERAL ARGENTINA-BRASIL

Índices con base 17-12-15=100



**Acum 2020:
-27%**



Agravado por la abrupta apreciación del tipo de cambio real bilateral con Brasil
Niveles de 2015 y de principios de 2002

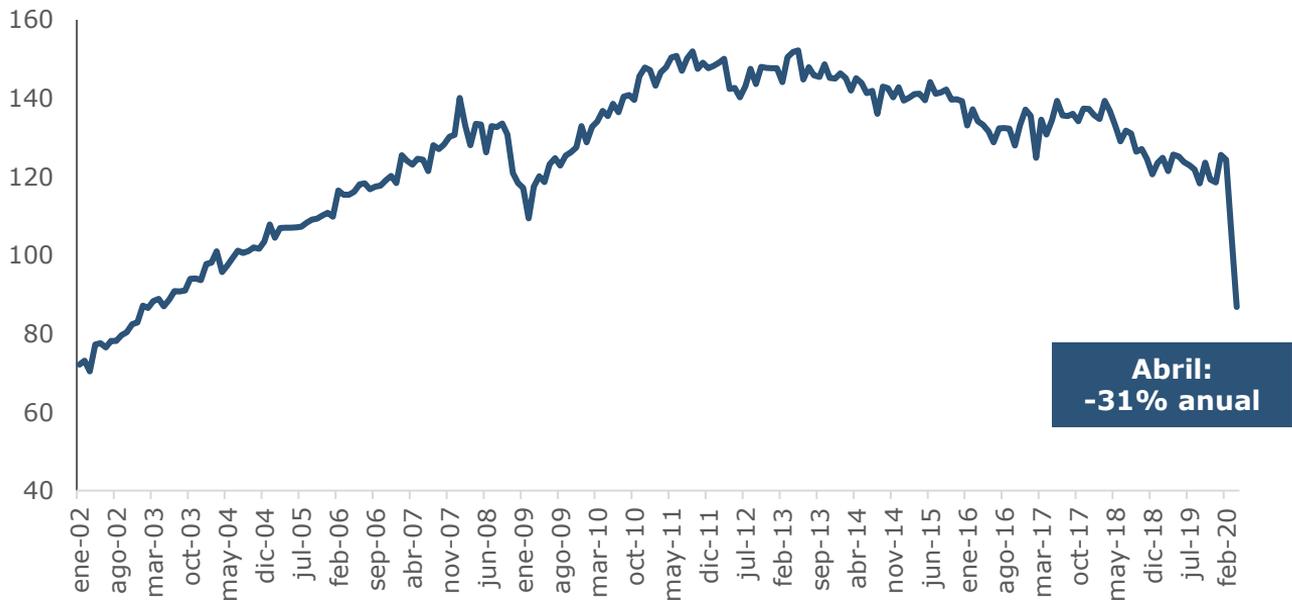
dic-19: R/USD 4,1
may-20: R/USD 5,5
+35%

Fuente: CEU-UIA en base a BCRA

Caída de la producción y el consumo doméstico

ACTIVIDAD INDUSTRIAL

En nivel sin estacionalidad 2004= 100



**Abril:
-31% anual**

La mayor caída mensual desde que se tienen datos

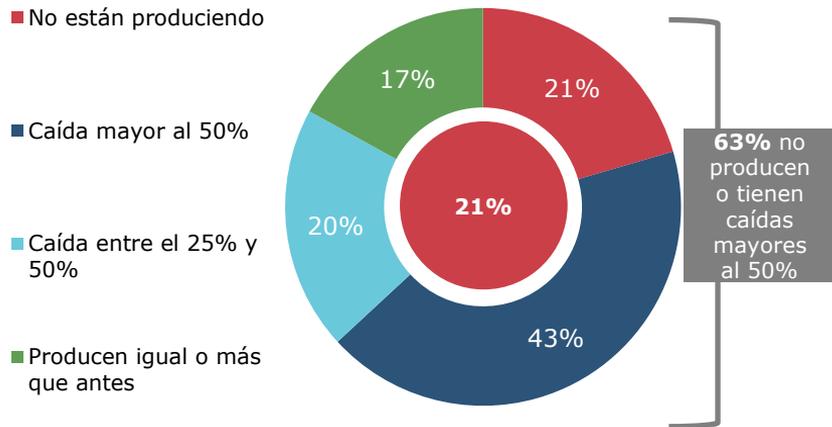
La producción fue la más baja desde febrero de 2003

2020 cerrará en un nivel comparable al de los años 2003-1990-1960

Caída de la producción y el consumo doméstico

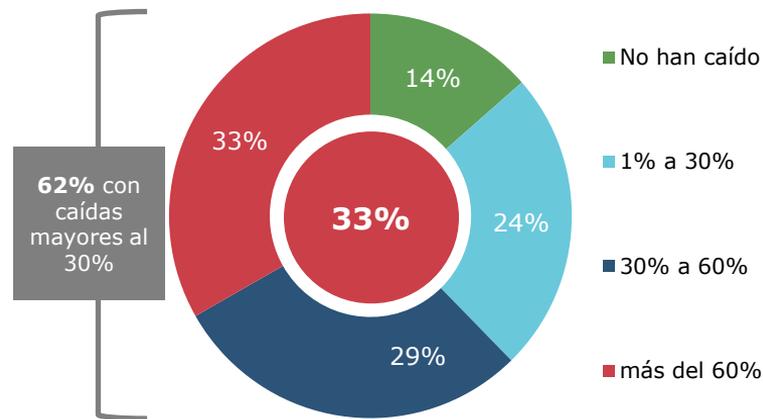
CAÍDA DE LA PRODUCCIÓN

Comparación con nivel previo a la pandemia - en % del total empresas



CAÍDA DE LAS VENTAS POR RANGO

Comparación con nivel previo a la pandemia - en % del total empresas





Nueva crisis para una economía muy golpeada

PBI INDUSTRIAL PER CÁPITA

pesos constantes 1993



Ya antes del Covid-19 la industria argentina estaba en una profunda crisis

Acumulada 4 años de caída del empleo industrial

**Exportaciones MOI
2019: -6,8% i.a.
2019 vs 2011: -33%**

**Utilización Capacidad Instalada 2019:
56%**

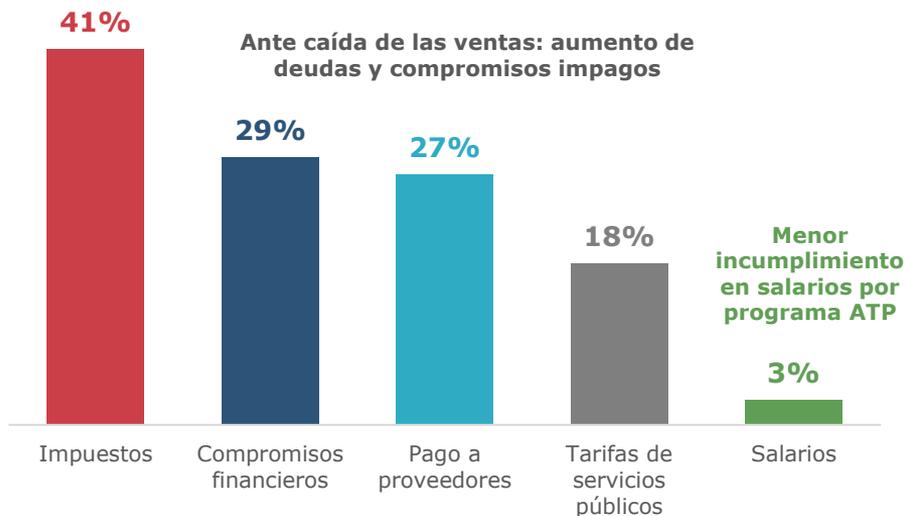
Fuente: CEU-UIA en base a INDEC y relevamientos propios



Dificultades para la sostenibilidad de las empresas y el empleo

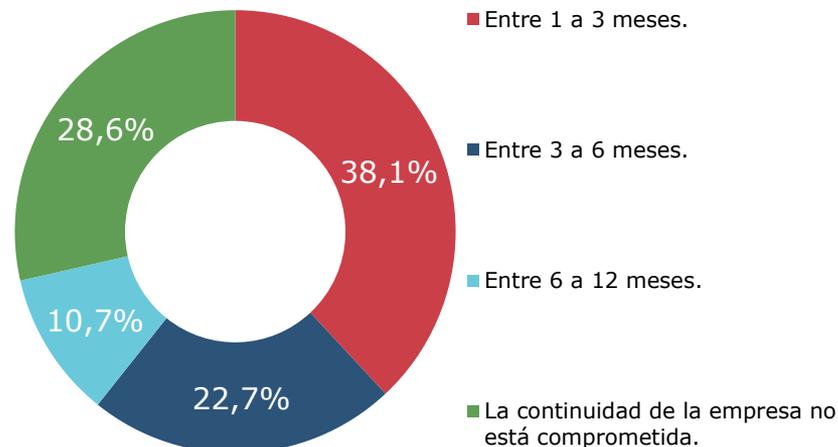
PAGOS NO REALIZADOS EN MAYO

En % de empresas que no pudo afrontar cada ítem



SOSTENIBILIDAD DE LAS OPERACIONES*

En % del total encuestado



*Nota: el gráfico refleja las respuestas de la siguiente pregunta:
En relación al impacto de la crisis, ¿cuántos meses estima podrá sostener la operatoria de la empresa en las actuales condiciones?



Dificultades para la sostenibilidad de las empresas y el empleo

El Covid-19 aumentó la fragilidad del mercado laboral y la sostenibilidad de las empresas

Empleo industrial asalariado registrado marzo 2020

-38.720 anual (-3,4%)

-164.425 vs 2015 (-13,1%)

Empresas industriales con aportes al SIPA abril 2020

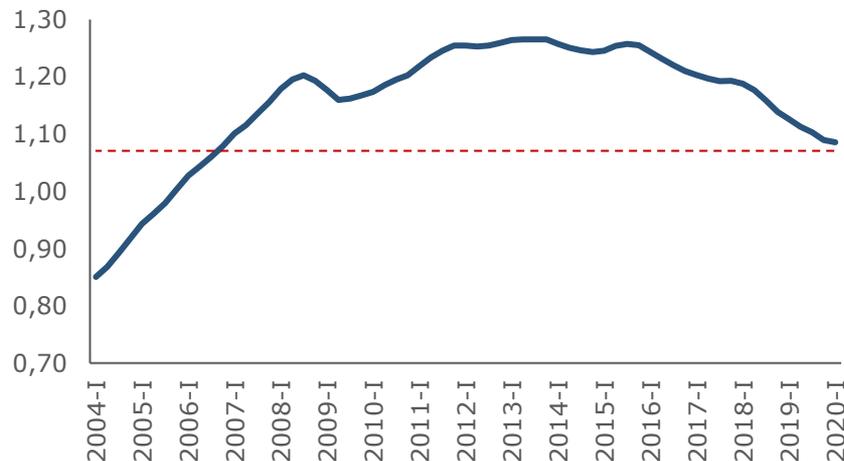
-3.063 anual (-5,9%)

-6.475 vs 2015 (-11,6%)

Empleo industrial en el nivel más bajo desde 2006

EMPLEO INDUSTRIAL ASALARIADO REGISTRADO

En millones de puestos

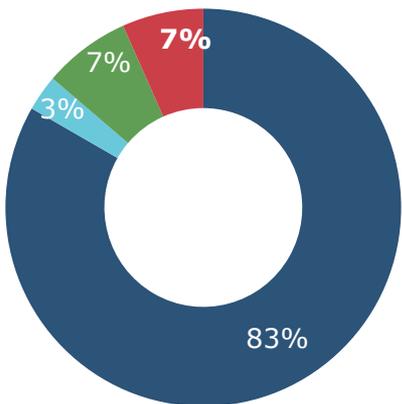




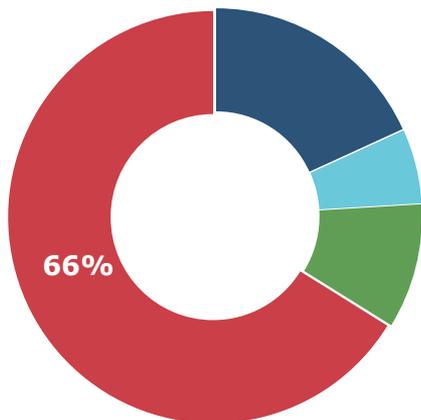
Dificultades para la sostenibilidad de las empresas y el empleo

EMPLEO EN LA INDUSTRIA SEGÚN CANTIDAD DE TRABAJADORES POR EMPRESA

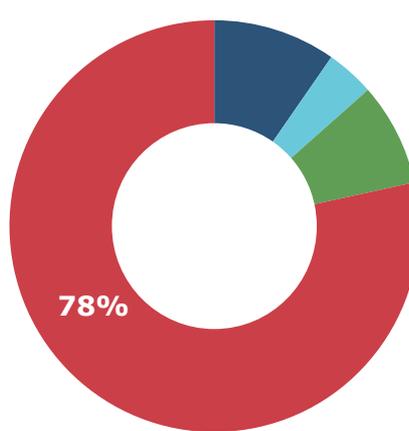
EMPLEADORES



ASALARIADOS



MASA SALARIAL



■ hasta 25 ■ 26 a 50 ■ 51 a 100 ■ + de 100

La crisis no segmenta y alcanza a empresas de todos los sectores, tamaños y regiones.

En el caso de las grandes empresas, es importante considerar su importante aporte al empleo.

En la industria, el 66% del empleo se concentra en empresas de más de 100 trabajadores

Estas empresas además explican el 78% de la masa salarial de la industria

Mayores desafíos para fortalecer la competitividad

Inversión y empleo	Fuerte caída de inversión privada y dificultades para sostener el empleo frente a derrumbe de ingresos de las empresas. Además, está el desafío de impulsar sectores estratégicos y promover políticas para la transición y la reorganización del empleo.
Financiamiento	Las empresas se han visto forzosamente endeudadas con proveedores, impuestos y servicios públicos por corte de la cadena de pagos. El estructural problema de acceso al crédito se agravó y los programas anunciados no fueron suficientes.
Exportaciones	A los problemas de competitividad previos, la pandemia agravó el panorama por la menor demanda externa, la devaluación de socios, las medidas sanitarias adicionales, las plantas cerradas, demoras de Aduana y demoras autorizaciones MULC, entre otros.
Demanda interna	La fuerte caída del consumo interno y de la inversión privada limitan las posibilidades de recuperación, en una economía que ya estaba muy contraída de antes. Los nuevos patrones de consumo y la caída de ingresos afectaron las ventas de sectores de bienes durables.
Industria 4.0 y nuevas tecnologías	Lento desarrollo de las tecnologías 4.0 limita la capacidad de afrontar el mundo que se viene donde la incorporación de estos avances será aún más decisiva para aumentar la competitividad.
PyMEs y economías regionales	La crisis no segmenta, pero las empresas de menor tamaño y más alejadas de los grandes centros urbanos cuentan con menos herramientas para reponerse. Las economías regionales se vieron afectadas también por la paralización del turismo.

Activos para hacer frente a la adversidad

Las capacidades instaladas amortiguaron el impacto de la pandemia

Base manufacturera diversificada sectorialmente y con presencia federal

3er entramado industrial de Latinoamérica



Respuesta rápida y creativa a los problemas que genera la pandemia

Gasto en I+D superior a la media de la región



Recursos naturales: agro, energía, minería



Alta productividad a nivel regional

3 investigadores cada 1000 habitantes



Servicios basados en conocimiento





Activos para hacer frente a la adversidad

Nuevos desarrollos resultado de los esfuerzos nacionales

Desarrollo test de diagnósticos para aumentar la capacidad de control de casos

Investigación de vacuna contra el coronavirus

Esfuerzos productivos para aumentar la capacidad de respirados del sistema de salud

Reconversión de industrias para la provisión de bienes esenciales

14 de junio de 2020

Orgullo conurbano: son investigadores de las Universidades Nacionales de Quilmes y San Martín

Coronavirus: Científicos argentinos diseñaron un nuevo kit de diagnóstico veloz, económico y preciso

A los tests de los Institutos Leloir y Milstein se suma el tercero. Tiene una sensibilidad superior a la técnica PCR y entrega el resultado en 45 minutos. Producida con insumos locales, permitirá la realización de 100 mil tests al mes.

CIENCIAS BIOLÓGICAS Y DE LA SALUD

Aprueban el uso de un nuevo test rápido y económico de diagnóstico molecular de COVID-19

Científicos del CONICET lideraron el desarrollo que está enmarcado en la Unidad Coronavirus COVID-19, creada por el Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación, el CONICET y la Agencia I+D+I.

Compartir en redes sociales   

Publicado el 15 de mayo de 2020

LABS

EL INTI DESARROLLÓ UN RESPIRADOR BAJO COSTO: CUÁNTO CUESTA Y CUÁNDO COMIENZAN A PRODUCIRSE EN ARGENTINA

EN TAN SOLO 55 DÍAS, EL INTI DESARROLLÓ UN RESPIRADOR EN TAN SOLO 55 DÍAS. ESTE RESPIRADOR PODRÍA SER CLAVE PARA NO COLAPSAR EL SISTEMA DE SALUD.

26 de Mayo 2020

CORONAVIRUS

La UBA creó un dispositivo para que dos pacientes puedan usar un solo respirador al mismo tiempo

El aparato fue diseñado por el Laboratorio de Fluidodinámica (LFD) de la Facultad de Ingeniería

19 de junio de 2020

INFOBAE ECONOMICO

Mirgor entregó la primera tanda de 1.100 respiradores fabricados en Tierra del Fuego al Ministerio de Salud

A través de una alianza con la empresa cordobesa Lesitung prevén fabricar entre 250 y 300 equipos por semana

19 de junio de 2020

La urgencia de establecer consensos para el desarrollo

Superar esta crisis requiere importantes consensos sociales

Macroeconomía para el desarrollo: es necesario una estrategia integral que tenga como objetivo central la agregación de valor, la generación de divisas y la creación de empleo.

Resolver la volatilidad macroeconómica es una condición necesaria para el éxito de la política industrial



- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA**
- 3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO**
- 4. CONSTRUIR CONSENSOS E INSTITUCIONES: ACUERDOS PARA EL DESARROLLO**
- 5. PROPUESTAS PARA SOSTENER LA PRODUCCIÓN Y REACTIVAR LA INDUSTRIA**
 - 5.1. Fomento de nuevas inversiones y empleo
 - 5.2. Financiamiento para la producción
 - 5.3. Recuperación de exportaciones industriales
 - 5.4. Inversión pública para reactivar la demanda
 - 5.5. Industria 4.0 y nuevas tecnologías
 - 5.6. Desarrollo PyME y federal

4. CONSENSOS E INSTITUCIONES PARA EL DESARROLLO



- Para hacer frente a los nuevos desafíos y a las cuentas pendientes que tenemos como sociedad, es imprescindible construir consensos e instituciones que guíen este proceso, le den una visión de largo plazo y trasciendan generaciones.
- En la experiencia internacional, hay valiosos antecedentes de países que acudieron a acuerdos sociales tripartitos para salir de profundas crisis (España) o encarar políticas de fortalecimiento económico (Japón, Irlanda, Corea, Finlandia y Dinamarca).
- A nivel local, Argentina también cuenta con una experiencia reconocida en materia de diálogo social (Convenio 144 de la OIT sobre Consulta Tripartita, Consejo Nacional del Empleo, la Productividad y el Salario Mínimo, Vital y Móvil). También ha habido dos avances (2009 y 2019) sobre proyectos de Consejo Económico y Social y Comisión Tripartita de Diálogo Social para el Futuro del Trabajo, respectivamente.
- Consolidar un **ecosistema institucional** que sea capaz de orientar las políticas hacia un plan de desarrollo es fundamental de cara la nueva etapa que tenemos por delante.
- Estos debates deben incluir también **agendas pendientes** como la **macroeconomía para el desarrollo, la sostenibilidad ambiental y la agenda de género**.

4. CONSENSOS E INSTITUCIONES PARA EL DESARROLLO



4. CONSENSOS E INSTITUCIONES PARA EL DESARROLLO

4.1. DIÁLOGO ECONÓMICO Y SOCIAL



Órgano consultivo como espacio de diálogo institucionalizado que permita alcanzar los consensos necesarios para el desarrollo de una agenda productiva.

- Orientado a promover una mejor dotación de infraestructura social y productiva, pilares primordiales para arribar a un progreso económico con bienestar social.
- Debe garantizar la participación equilibrada de todos los actores del mundo del trabajo, acorde a los consensos previamente aceptados. Diálogo constructivo entre el oficialismo y la oposición.

4.2. MACROECONOMÍA PARA EL DESARROLLO



El problema estructural de la economía argentina es la restricción externa. La falta de divisas para financiar el crecimiento deriva en fuertes variaciones del tipo de cambio que destruyen capacidades productivas e incentivan estrategias especulativas. Es urgente consolidar una estrategia macroeconómica integral que tenga como objetivo central la agregación de valor, la generación de divisas y la creación de empleo.

- **Política Monetaria:** Intermediación financiera en moneda local. Equilibrio entre tasa que fomente el ahorro en pesos y brinde crédito productivo de largo plazo.
- **Política Cambiaria:** Tipo de cambio previsible y esquema de reintegros/impuestos que fomente la agregación de valor en la producción.
- **Política Fiscal:** Sustentabilidad fiscal y de deuda pública + políticas de gasto e inversión inteligente para fomentar el agregado de valor
- **Política de ingresos:** Reducción de la nominalidad de la economía y generación de una mayor previsibilidad para todos los sectores.

4. CONSENSOS E INSTITUCIONES PARA EL DESARROLLO

4.3 SECTORES ESTRATÉGICOS Y MESAS SECTORIALES



La industria nacional es un activo muy valioso en el desarrollo del país por su impacto en el valor agregado, las exportaciones, la recaudación, el empleo y la investigación y desarrollo. Además de tener un impacto económico y productivo muy relevante, le industria cumple un importante rol como articulador social. Fortalecer y cuidar este rol es crucial en un mundo más conflictivo, donde las democracias liberales están enfrentando dificultades para mejorar las condiciones de vida de la población.

- Mantener diálogo abierto y fluido entre los actores involucrados en las cadenas de valor y el Gobierno. Se propone:
- Identificar el potencial estratégico de los distintos sectores de actividad tanto por su aporte al valor agregado, la sustitución de importaciones, el potencial exportador, la creación de empleo y la presencia regional.
- Identificar nuevas oportunidades para el desarrollo de sectores clave de la recuperación para la post-pandemia vinculadas a las necesidades básicas, cuidado de la salud e innovación tecnológica.
- Mantener las mesas sectoriales como instrumento para la canalización de problemáticas, análisis de medidas coyunturales y estructurales.
- Diseñar planes a mediano plazo para favorecer la producción, el empleo, la inserción internacional y la innovación tecnológica en cada sector de actividad.

4. CONSENSOS E INSTITUCIONES PARA EL DESARROLLO

4.4 GÉNERO Y ECONOMÍA DEL CUIDADO



La creación del Ministerio de las Mujeres, Géneros y Diversidad es un hito que al mismo tiempo refleja las cuentas pendientes. Hacen falta medidas para cerrar las brechas de género en el mercado de trabajo y reducir la tensión entre los cuidados no remunerados dentro del hogar y la necesidad de generar ingresos:

- Fomentar la participación de las mujeres en la discusión y toma de decisiones.
- Ampliar la cobertura de los espacios de crianza para la primera infancia, la jornada escolar y colonias.
- Fomentar procesos organizacionales libres de sesgos de género (regular los anuncios de búsquedas laborales, utilizar evaluaciones basadas en habilidades, entre otros).
- Incentivos fiscales a la contratación de mujeres.
- Promover una mejor participación de las mujeres en sectores tradicionalmente masculinizados.

4.5 GÉNERO Y ECONOMÍA DEL CUIDADO



Compatibilizar el desarrollo de la industria con perspectivas de sustentabilidad y compromiso con el cuidado del ambiente que no afecten la competitividad del sector.

- Adecuación del marco normativo de seguro ambiental: caución, autoseguro, póliza con transferencia de riesgo o fondo específico (símil fondo de emergencia).
- Valorización de los residuos que se comercializan como insumos, materias primas o productos.
- Gestión integral de residuos peligrosos que apunte a la desresidualización y agilice los mecanismos de valorización industrial.
- Régimen de presupuestos mínimos de gestión integral de envases para la recuperación de materiales de acuerdo al principio de jerarquía de gestión de los residuos.

- 1. RESUMEN EJECUTIVO**
- 2. IMPACTO MUNDIAL DE LA PANDEMIA**
- 3. ARGENTINA FRENTE AL NUEVO ESCENARIO**
- 4. CONSTRUIR CONSENSOS E INSTITUCIONES: ACUERDOS PARA EL DESARROLLO**
- 5. PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA**
 - 5.1. Fomento de nuevas inversiones y empleo
 - 5.2. Financiamiento para la producción
 - 5.3. Recuperación de exportaciones industriales
 - 5.4. Inversión pública para reactivar la demanda
 - 5.5. Industria 4.0 y nuevas tecnologías
 - 5.6. Desarrollo PyME y federal

PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA



PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA

	Sostener la producción	Reactivación y crecimiento
<p>5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO</p> 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ NO AGREGAR NUEVOS IMPUESTOS Y TASAS, AMPLIACIÓN DE MORATORIA IMPOSITIVA Y PLAN DE FACILIDADES ▪ REPROGRAMACIÓN VENCIMIENTOS IMPOSITIVOS ▪ CONTINUIDAD DEL ATP, FORTALECIMIENTO DEL SEGURO DE DESEMPLEO Y REACTIVACIÓN DEL REPRO ▪ CUENTA CORRIENTE ÚNICA TRIBUTARIA ▪ CÓMPUTO DE IMPUESTO A LOS DÉBITOS Y CRÉDITOS COMO PAGO A CUENTA DE OTROS IMPUESTOS ▪ ASISTENCIA A EMPRESAS DE POR COSTOS ADICIONALES 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ INCENTIVOS FISCALES PARA LA INVERSIÓN PRODUCTIVA ▪ AMORTIZACIÓN ACELERADA ▪ INCENTIVOS DIFERENCIALES A LA CREACIÓN DE EMPLEO ▪ LEY DE HIDROCARBUROS Y ENERGÍAS ALTERNATIVAS ▪ INCENTIVOS PARA LA RADICACIÓN EN PARQUES INDUSTRIALES
<p>5.2. FINANCIAMIENTO PARA LA PRODUCCIÓN</p> 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ LÍNEA LCIP II PARA CAPITAL DE TRABAJO ▪ LÍNEA PUENTE PRODUCTIVO ´ VÍA REDESCUENTOS ▪ INSTRUMENTOS DE INVERSIÓN PARA EL CAPITAL DE TRABAJO ▪ CREACIÓN DE INSTRUMENTOS DE COBERTURA 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ PROMOCIÓN DE INSTRUMENTOS DEL MERCADO DE CAPITALES Y MAYOR INVERSIÓN DE FONDOS INSTITUCIONALES ▪ LÍNEA DE FINANCIAMIENTO PARA LA INVERSIÓN ▪ FINANCIACIÓN DE EXPORTACIONES ▪ BANCO DE DESARROLLO

PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA

Sostener la producción

Reactivación y crecimiento

5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO



- MESA NACIONAL PARA LA PROMOCIÓN DE EXPORTACIONES
- READECUACIÓN DEL ESQUEMA DE DERECHOS Y REINTEGROS A LAS EXPORTACIONES
- RESOLVER TEMAS ADMINISTRATIVOS/ BUROCRÁTICOS DEL COMERCIO EXTERIOR

- CAPACITACIONES E INCENTIVOS PARA LA PROMOCIÓN Y RECUPERACIÓN DE EXPORTACIONES
- NEGOCIACIONES INTERNACIONALES INTELIGENTES PARA GANAR MERCADOS
- FORTACELER INFRAESTRUCTURA, TRANSPORTE Y LOGÍSTICA
- CONSORCIOS EXPORTADORES PARA IMPULSAR LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LAS PyMEs

5.4. INVERSIÓN PÚBLICA PARA REACTIVAR LA DEMANDA



- IMPLEMENTAR COMPRE NACIONAL EN PLANES DE INFRAESTRUCTURA
- PROMOVER EL ACCESO AL MERCADO DE COMPRAS PÚBLICAS PARA PYMES, EMPRENDEDORES Y EMPRESAS REGIONALES
- INFRAESTRUCTURA VIAL (CON MIRADA ESTRATÉGICA)

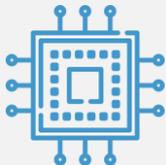
- PLANIFICACIÓN Y COORDINACIÓN DEL GASTO DE MINISTERIOS Y EMPRESAS PÚBLICAS
- CONSOLIDACIÓN DE UN MERCADO INTEGRADO DE COMPRAS PÚBLICAS DE TODOS LOS NIVELES FEDERALES
- INFRAESTRUCTURA ESTRATÉGICA

PROPUESTAS PARA SOSTENER Y REACTIVAR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA

Sostener la producción

Reactivación y crecimiento

5.5. INDUSTRIA 4.0 Y NUEVAS TECNOLOGÍAS



- **REFORZAR LEY DE ECONOMÍA DEL CONOCIMIENTO**
- **INCENTIVO A ADQUISICIÓN DE TECNOLOGÍA**
- **DESARROLLO DE PROVEEDORES 4.0**
- **INVERSIÓN EN INFRAESTRUCTURA DIGITAL**

- **MARCO QUE PROMUEVA EL TELETRABAJO**
- **PROMOCIÓN DE EMPLEO EN NUEVAS TECNOLOGÍAS**
- **INCENTIVOS FISCALES Y FINANCIEROS PARA LA ADOPCIÓN DE TECNOLOGÍAS 4.0**
- **NUEVA INSTITUCIONALIDAD PARA UNA INDUSTRIA 4.0**
- **EDUCACIÓN EN NUEVAS TECNOLOGÍAS**
- **FORMACIÓN DUAL Y CENTROS DE FORMACIÓN**

5.6. DESARROLLO PYME Y FEDERAL



- **SIMPLIFICACIÓN TRIBUTARIA**
- **INCENTIVOS FISCALES PARA EL EMPLEO PYME**
- **ASISTENCIA PARA LA RECONVERSIÓN DE PROCESOS**
- **ACCESO SIMPLIFICADO AL CRÉDITO**
- **FACILIDADES TRIBUTARIAS A NIVEL NACIONAL Y SUBNACIONAL**
- **FEDERALIZACIÓN DE LOS PROGRAMAS DE FINANCIAMIENTO PRODUCTIVO**

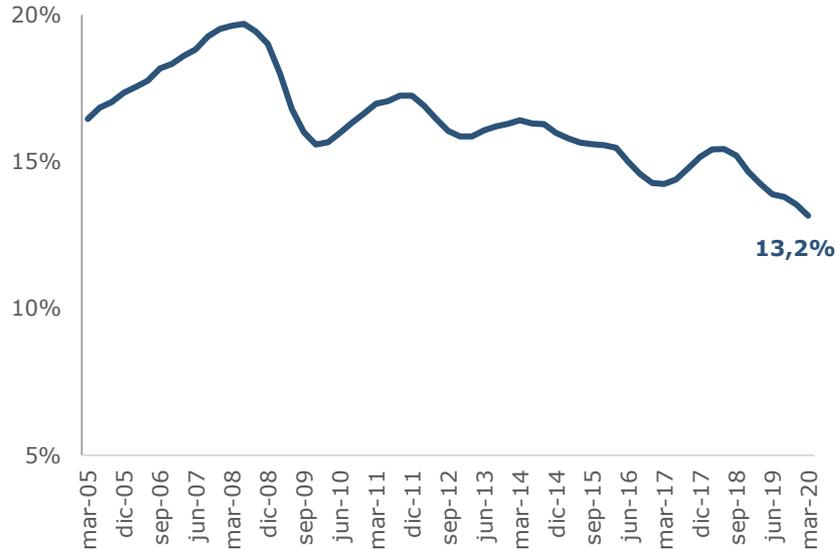
- **RÉGIMEN COMPRE PYME**
- **RÉGIMEN SIMPLIFICADO DE EXPORTACIONES**
- **PROGRAMA DE INVERSIONES EN INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE DE CARGAS**
- **TARIFAS DE ENERGÍA Y SERVICIOS PÚBLICOS ACCESIBLES**
- **COMITÉ DE ADHESIONES Y REGLAMENTACIONES PROVINCIALES**
- **MESA METROPOLITANA DE TRANSPORTE**

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

DIAGNÓSTICO

Formación bruta de capital fijo

Prom. 4 trim., en % del PIB a precios corrientes



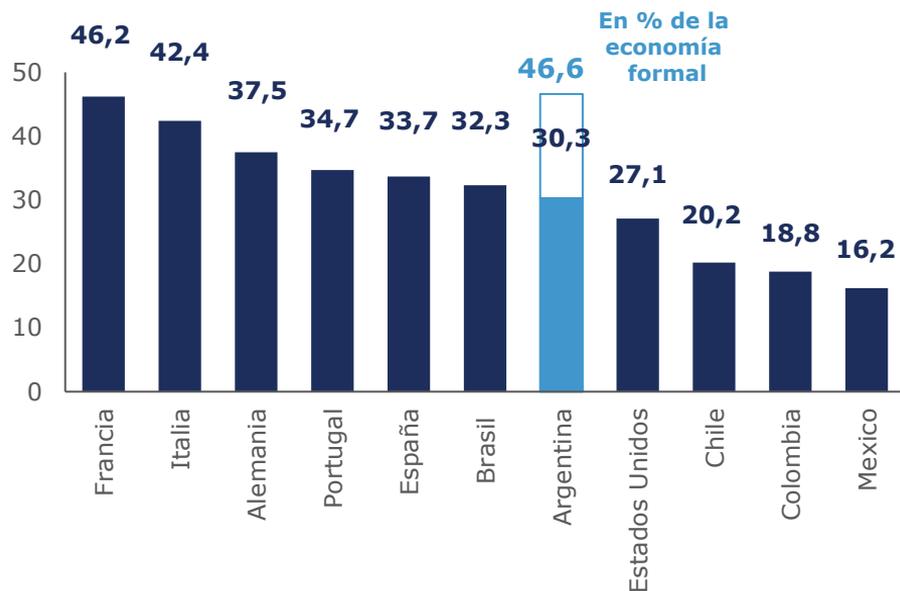
Fuente: CEU-UIA en base a INDEC

- Por la fuerte caída de la facturación y la dificultad de acceder al crédito, las empresas han aumentado sus deudas con las administraciones impositivas en todos los niveles. Al mismo tiempo, han hecho importantes esfuerzos para sostener el empleo en un contexto de crisis sin precedentes.
- Esta combinación de factores deja un panorama muy complejo para la sostenibilidad de las empresas, la inversión y la capacidad de generar empleo a futuro. Ya antes de la pandemia la inversión se encontraba en niveles muy bajos y durante la pandemia seguirá en retroceso.
- Es preciso avanzar en un esquema tributario que promueva la inversión, el empleo y la competitividad de la economía.

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

DIAGNÓSTICO

Presión tributaria Nacional y Provincial
(% PBI, 2017)



Fuente: CEU-UIA en base a OCDE

- En contraste con el bajo acceso al crédito de la economía argentina, la **presión tributaria argentina** ha aumentado en las últimas décadas y en nivel, **se acerca a la registrada en países europeos**. Este nivel además recae sobre la economía formal; como porcentaje de la economía formal (aproximadamente 65%) **la presión tributaria aumenta hasta el 45% del PIB**.
- Además, la estructura tributaria cuenta con una **multiplicidad de tributos en distintos niveles** (nacional, provincial y municipal) y **regímenes de retención y percepción en nominales muy bajos** que implican mucha carga operativa para las empresas y se ve reflejada en una mayor cantidad de horas dedicadas al pago de impuestos: 311,5 horas por año. Es el puesto 156 de 190 países ordenados desde menos a más horas. En Australia son 105 horas.
- Es clave avanzar en la simplificación tributaria y que no haya nuevos impuestos. Dinamizar a inversión privada para regularizar descomprimir el gasto público.

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

AMPLIACIÓN DE MORATORIA IMPOSITIVA Y PLAN DE FACILIDADES

- No agregar nuevos impuestos nacionales, provinciales o municipales que afecten la inversión y el empleo.
- **Ampliación de Moratoria de Ley de Solidaridad y Plan de facilidades para MiPyMES**, incluyendo las deudas devengadas durante la emergencia.
- Establecer un **régimen similar de Moratoria y Plan de Facilidades de Pago cuyo universo sean las personas jurídicas** no incluidas en la Ley 27.541, sin distinciones, adaptando los planes de pago para que las MiPyMEs gocen de un beneficio mayor.

REPROGRAMACIÓN VENCIMIENTOS IMPOSITIVOS

- Implementar **prórroga de vencimientos** de IVA y anticipos de ganancias, que permitan a las empresas tener una disponibilidad transitoria para capital de trabajo, dadas las menores ventas y la ampliación de los plazos de pago.
- **Incentivos** a aquellos contribuyentes que cancelen sus obligaciones impositivas y previsionales en base a cronograma original.

CONTINUIDAD DEL ATP, FORTALECIMIENTO DEL SEGURO DE DESEMPLEO Y REACTIVACIÓN DEL REPRO

- Continuidad de ATP hasta fin de año para empresas con fuerte caída de ventas o trabajadores licenciados. Inclusión de empresas de todos los tamaños.
- Seguro de desempleo para apoyar la transición de trabajadores a nuevas formas de trabajo.
- Jubilación anticipada voluntaria, para personas que se encuentran cerca de la edad jubilatoria.
- Evitar la quiebra masiva de empresas: ante la alteración de la cadena de pagos. Eludir el colapso del sistema económico y del sistema jurídico.
- REPRO simplificado para empresas en procedimiento de crisis.

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

CÓMPUTO DE IMPUESTO A LOS DÉBITOS Y CRÉDITOS COMO PAGO A CUENTA DE IMPUESTOS

- **Reducir el 50% o permitir el cómputo del 100% del Impuesto a los Débitos y Créditos Bancarios como pago a Cuenta** de los Impuestos a las Ganancias, IVA, Bienes Personales, desde el 20/03/2020 y hasta 60 días de finalizada la emergencia.
- Reestablecer la **devolución parcial de IVA para compras con débito bancario.**

CUENTA CORRIENTE ÚNICA TRIBUTARIA

- **Cuenta Corriente Consolidada:** que permita la libre compensación de los saldos a favor impositivos de los contribuyentes contra cualquier saldo a pagar, ya sea impositivo, o previsional, incluidos los correspondientes a su calidad de Responsables Sustitutos.
- **Devolución de los saldos técnicos a favor,** a los efectos de la compensación de otros impuestos.

ASISTENCIA A EMPRESAS DE POR COSTOS ADICIONALES

- **Asistencia financiera para el pago de transporte de pasajeros en AMBA por la imposibilidad de utilizar el transporte público.**

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

INCENTIVOS FISCALES PARA LA INVERSIÓN PRODUCTIVA

- Promoción de **inversiones en actividades productivas** a través de estímulos fiscales, **en particular el Ajuste por Inflación** (Derogar la imposibilidad de aplicación de sus efectos plenos, en aquellos casos en los que su aplicación genere una reducción de la base imponible del Impuesto a las Ganancias, que fueran dictadas por las Leyes 27.468 -cómputos en tercios-, y 27.541 -cómputos en sextos-).
- Régimen de deducción de intereses sobre el capital **propio** destinado a la inversión
- Reducción de **limitaciones en el uso de quebrantos**
- Promover las **actividades de prestación de servicios** en Argentina hacia el exterior
- Reglamentar **tratamiento fiscal de transparencia**, reorganizaciones societarias internacionales, deducción de intereses entre entidades vinculadas
- Cómputo pleno del **impuesto sobre operaciones bancarias**

AMORTIZACIÓN ACELERADA

- Establecer la **amortización acelerada** y la **devolución anticipada de IVA** para las inversiones en bienes de uso tangibles e intangibles relacionados con la digitalización y la Industria 4.0
- Plantear **incentivos diferenciados adicionales** cuando estas inversiones impliquen una integración productiva local y provengan de bienes de origen nacional

5.1. FOMENTO DE NUEVAS INVERSIONES Y EMPLEO

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

INCENTIVOS DIFERENCIALES A LA CREACIÓN DE EMPLEO

- Reglamentar que estas medidas tengan incentivos diferenciados mayores cuando impliquen la creación neta de puestos de trabajo, con diferenciales superiores para nuevo empleo a jóvenes, mujeres y en zonas alejadas de grandes centros urbanos.

LEY DE HIDROCARBU- ROS Y ENERGÍAS ALTERNATIVAS

- **Ley de inversiones en hidrocarburos:** para explotar el potencial de Vaca Muerta y otras fuentes convencionales y no convencionales, que incluya la minería, el desarrollo de la cadena de empresas proveedoras, promover el empleo directo e indirecto y aumentar exportaciones.
- Energías alternativas: Renovación de ley 26093 de promoción de **biocombustibles**.

INCENTIVOS PARA LA RADICACIÓN EN PARQUES INDUSTRIALES

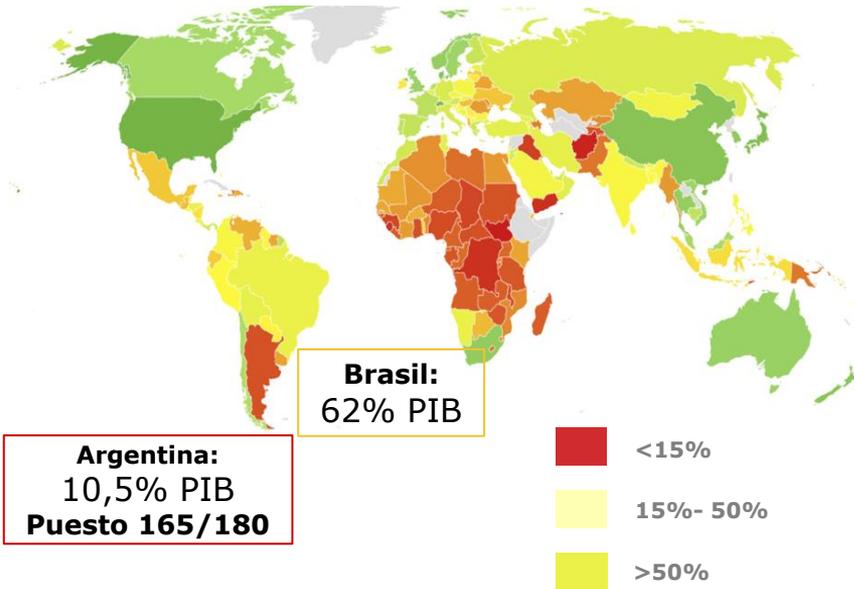
- Fortalecer la infraestructura de los parques industriales como mecanismo para fortalecer competitividad de las empresas.
- Incentivo a la radicación de empresas o ampliación de instalaciones

5.2. FINANCIAMIENTO PARA LA PRODUCCIÓN

DIAGNÓSTICO

Crédito al sector privado

En % del PIB



- Ya antes de la pandemia Argentina contaba con un **mercado financiero muy pequeño, inestable, y con problemas de accesibilidad**. Las crisis cambiarias y financieras derivan en una alta volatilidad aumentan el costo del financiamiento. Así, el crédito total al sector privado inferior es 15%, muy bajo tanto en términos regionales como históricos.
- Con la pandemia, las dificultades financieras aumentaron: las empresas que dependen excesivamente de los ingresos propios para financiar los gastos corrientes e inversiones enfrentaron serias caídas de las facturaciones y acumularon deudas. Al mismo tiempo empeoraron sus indicadores de riesgo crediticio.
- Para encarar las necesidades del corto plazo y superar la difícil coyuntura financiera que deja la pandemia, es urgente pensar medidas para favorecer el acceso al capital de trabajo de las empresas.
- Las estrategias tienen que **contemplar el mayor acceso al crédito bancario, el fortalecimiento del BICE como banco de desarrollo y el desarrollo del mercado de capitales** para que más empresas puedan contar con otras alternativas de financiamiento y al mismo se puedan desarrollar instrumentos de ahorro para canalizar recursos internos.

5.2. FINANCIAMIENTO PARA LA PRODUCCIÓN

Lineamientos: MAYOR ALCANCE, MEJORES TASAS y VELOCIDAD

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

LÍNEA LCIP II PARA CAPITAL DE TRABAJO

- Para empresas que están operando, con cupos regulados para los bancos (símil LCIP), para colocar la liquidez excedente de los bancos.
- 12 meses de plazo, 3 meses de gracia, tasa 24% o menos con diferencial para PyMES

LÍNEA PUENTE PRODUCTIVO VIA REDESCUENTOS

- Comprende empresas que están operando, pero arrastran situaciones de estrés financiero y aquellas que no operan.
- Fondeada y garantizada por el BCRA, absorbiendo el riesgo para asegurar un alcance generalizado.
- 12 meses de plazo, 3 meses de gracia luego de retomada la actividad.

INSTRUMENTOS DE INVERSIÓN PARA EL CAPITAL DE TRABAJO

- Instrumentos de corto plazo a tasas de interés que acompañen los costos para preservar el capital de trabajo.

CREACIÓN DE INSTRUMENTOS DE COBERTURA

- Desarrollar el mercado de instrumentos de cobertura cambiaria para administrar el riesgo.
- Previsibilidad para evitar comportamientos precautorios no deseados.

5.2. FINANCIAMIENTO PARA LA PRODUCCIÓN

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

PROMOCIÓN DE INSTRUMENTOS DEL MERCADO DE CAPITALES Y MAYOR INVERSIÓN DE FONDOS INSTITUCIONALES

- **Factura de crédito electrónica, e-cheq, ON PyMES, Valores de Corto Plazo** (desarrollo, capacitación y promoción de herramientas de financiamiento alternativas a la reinversión de ganancias, ya que esto último limita la capacidad de acumulación de capital y por ende, el crecimiento de la economía)
- **Promoción de la demanda de instrumentos PyME** (vía inversores institucionales (Aseguradores, FGS), FONDEP, incentivos impositivos para 4ta. categoría)
- **Mayor alcance de las garantías SGR para incrementar su accesibilidad**

LÍNEA DE FINANCIAMIENTO PARA LA INVERSIÓN

- **Líneas de largo plazo (5/10 años) para financiamiento de inversiones**
- Tasa fija para incentivar inversiones productivas
- No penalizar pre-cancelación anticipada.

FINANCIACIÓN DE EXPORTACIONES

- Pre-financiación y post-financiación de exportaciones: para cuidar mercados.

BANCO DE DESARROLLO

- Fortalecer BICE como banco de desarrollo. Mayor capitalización para aumentar las líneas de crédito para la inversión.

5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO

DIAGNÓSTICO



Gas Natural
US\$ 300
Por Tonelada



Polietileno
US\$ 1.200
Por Tonelada



Packaging
US\$ 3.500
Por Tonelada



Autopartes
US\$ 4.750
Por Tonelada

Mineral de hierro
US\$ 125
Por Tonelada

Acero Laminado
US\$ 500- 1.200
Por Tonelada*



Heladera
US\$ 12.300
Por Tonelada



Sembradora
US\$ 18.900
Por Tonelada



**Avanzar en la
cadena y exportar
valor agregar**

- La pandemia el COVID 19 también afecta a las exportaciones argentinas. Estimamos que en 2020 las ventas externas se contraerán en un 15%. Esta situación afecta fuertemente a las manufacturas industriales.
- **El actual contexto de recesión mundial y local obliga a repensar estrategias que favorezcan la exportación de bienes industriales.** A partir de la caída en el comercio mundial, China -al igual que otros países- ha aumentado los reintegros a sus exportaciones para paliar la crisis.
- A la falta de competitividad se suma la complicación de algunos **sectores críticos** en los que además repercute la caída del precio del petróleo y la fuerte caída del mercado interno (**productos de acero y de aluminio, la industria metalúrgica y la petroquímica**). Otra fuente de preocupación es el caso de la industria farmacéutica, el plástico, y la industria textil, de calzado e indumentaria, entre otros que tienen exportaciones de nicho muy importantes para el mercado, y hoy se encuentran afectados por la caída de la actividad y el consumo.

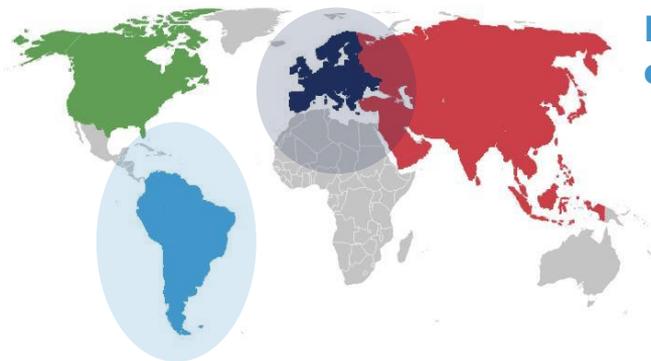
Fuente: CEU-UIA en base a Comtrade e Indexmundi

* depende del formato: laminado en caliente, en frío, revestido, dimensionado o no a medida, entre otros

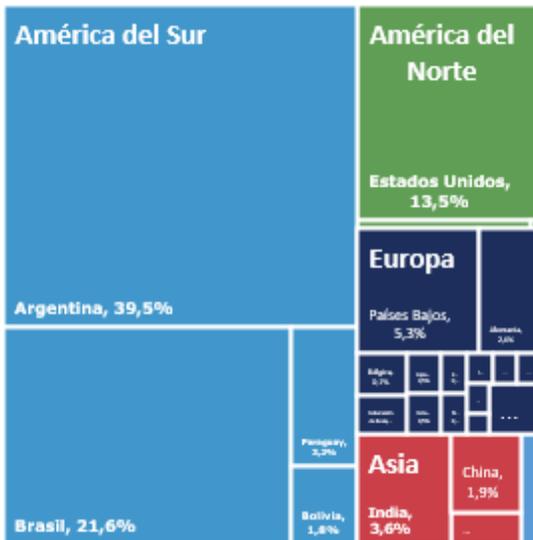
5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO

DIAGNÓSTICO

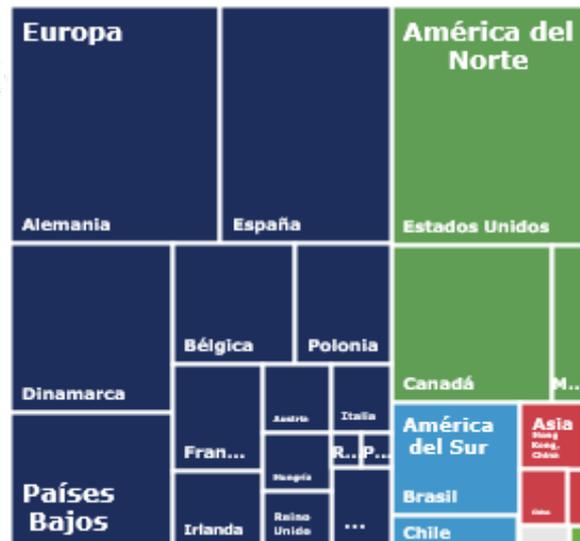
Países exportadores de pellets de soja



Países exportadores carne de cerdo + derivados



USD/ Ton 347 USD/ Ton 2.570
x 7,4



<DESCOMMODITIZAR>

5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

MESA NACIONAL
PARA LA
PROMOCIÓN DE
EXPORTACIONES

- Consolidación de **medidas para promocionar exportaciones con valor agregado** con un sendero de corto y mediano plazo, articulando todos los esfuerzos de diferentes ámbitos del estado y sector privado. Trazar una **estrategia para exportar marca Argentina**.

READECUACIÓN DEL
ESQUEMA DE
DERECHOS Y
REINTEGROS A LAS
EXPORTACIONES

- **Eliminación de derechos a las exportaciones industriales con valor agregado** tanto manufacturas industriales como alimentos y bebidas elaborados.
- **Agilizar reintegros** demorados desde diciembre 2019 - dichos reintegros podrían servir para paliar la falta de crédito interno a través de financiamiento productivo.
- **Incrementar reintegros** a los niveles **del Decreto 294/2017**, reducidos a partir de julio 2018 bajando en promedio sobre el total de exportaciones de 5,8 a 2,7%, para las MOI de 5,8% a 3,2% y, para las MOA de 3% a 1,8% - promedio simple por líneas arancelarias.

RESOLVER TEMAS
ADMINISTRATIVOS/
BUROCRÁTICOS DEL
COMERCIO
EXTERIOR

- **Temas críticos de comercio exterior relacionados al contexto covid-19:** actualmente muchos trámites deben realizarse de manera presencial generando cuellos de botella en las operaciones. Principalmente se observan **demoras en aduanas** que encarecen los **costos de almacenamiento en depósitos fiscales** y en las **terminales portuarias**. Lo mismo ocurre con la operatoria en el **MULC**. Estas demoras también se traducen en mayores costos y pérdidas de mercado.

5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

CAPACITACIONES E INCENTIVOS PARA LA PROMOCIÓN Y RECUPERACIÓN DE EXPORTACIONES

- **Capacitaciones** para que **nuevas empresas** puedan exportar y las que ya lo hacen adquieran **nuevos conocimientos** y **herramientas** para llegar a clientes y mejorar competitividad.
- Promover la **recuperación de la actividad exportadora en empresas** que dejaron de operar en los últimos años.
- **Incentivos** para incorporar **normas técnicas** y **protocolos de calidad** como también **diseños innovadores**.
- Políticas de fortalecimiento y fomento de la **marca país**. Instalación de negocios **“made in argentina”**, **donde se comercialicen productos argentinos** con llegada directa a consumidores evitando los grandes retailers.
- **Facilitación de enlaces con embajadas argentinas para contactos comerciales**.
- Realización y participación en **ferias y misiones internacionales**, destinando recursos hábilmente y coordinando entre los niveles de gobierno: nacional, provincial y municipal.

NEGOCIACIONES INTERNACIONALES INTELIGENTES PARA GANAR MERCADOS

- **Fortalecer el proceso de integración del Mercosur:** mayores capacidades para hacer frente a la competencia desleal y a los nuevos actores mundiales que se expanden en la región.
- Generar políticas de promoción y **expansión hacia mercados regionales**.
- Trabajar en la **reducción de barreras a la entrada** para nuestras exportaciones
- Agilizar **estudios de impacto** de negociaciones para avanzar en aquellas en las que los resultados resulten favorables.
- **Fortalecer mercados en otras regiones** donde la competencia internacional hace que sea difícil penetrar y muy fáciles de perder.

5.3. EXPORTACIONES DE VALOR AGREGADO

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

CONSORCIOS
EXPORTADORES
PARA IMPULSAR LA
INTERACIONALIZACIÓN
DE LAS PyMEs

- Fomento y promoción de exportaciones regionales o sectoriales mediante la conformación de consorcios de pymes ya sea que trabajen el mismo grupo de productos o pertenecen a la misma región y que a partir de unirse puedan acceder con mayor facilidad a los mercados exportadores compartiendo el *know how*, más flexibilidad y reduciendo costos.

FORTALECER
INFRAESTRUCTURA,
TRANSPORTE Y
LOGÍSTICA

- Reconstruir la Mesa de Transporte y Logística: actuar sobre cuestiones estructurales tales como **el transporte y la logística** que encarecen las exportaciones y generan mayores tiempos de traslado.
- Definir corredores logísticos, redes, infraestructuras y servicios, como base de la intermodalidad, actuando como concentradores y facilitadores para la disminución de los costos logísticos.
- Aumentar el dragado de la Hidrovía Paraná-Paraguay para ahorrar costos de transporte.
- **Descentralización productiva**, darle importancia a las economías regionales y generar nodos exportadores locales donde puedan acceder a información exportadora desde el territorio. La importancia de no centralizar todo en AMBA radica en que hay especificidades que al centralizar se perderían.

5.4. INVERSIÓN PÚBLICA PARA REACTIVAR LA DEMANDA

DIAGNÓSTICO

COMPRAS PÚBLICAS 5,4% DEL PIB

Ministerios y organismos
 descentralizados:
 \$220.000 M

Empresas públicas:
 \$172.000 M

Empresas concesionarias:
 \$33.000 M

YPF:
 \$218.000 M

Compras Provinciales: 2% del PIB

- La pandemia dejará una fuerte contracción económica, con un mercado interno muy afectado y con bajo dinamismo de la inversión privada. Fortalecer la inversión pública es central para canalizar demanda hacia las empresas y fortalecer a infraestructura que mejore la competitividad del sector privado para fortalecer el perfil exportador.
- Hará falta una **estrategia integral de inversión pública** que se oriente en forma inteligente al fortalecimiento de la infraestructura. El potencial de la obra pública está en su capacidad de multiplicación de la demanda y generación de condiciones favorables para la actividad productiva.
- Desarrollar **proyectos de infraestructura vial, portuaria, ferroviaria, energética y digital** es un paso hacia la reducción de las asimetrías que afectan la competitividad exportadora.
- Las compras públicas en Argentina representaron hasta el 5% del PIB (Alcanza a todo el Sector Público Nacional incluyendo Organismos descentralizados, Empresas Públicas, PAMI, Fondos Fiduciarios, Universidades Nacionales y también al sector privado de empresas contratistas, licenciatarios y concesionarios del Estado). Redireccionar estos recursos para maximizar su potencial.
- Las **compras públicas** son una herramienta de desarrollo industrial de los países más avanzados del mundo. Los regímenes de compras públicas serán una de las herramientas más utilizadas por los gobiernos para restringir el acceso a proveedores extranjeros. El Protocolo del Compras Públicas del Mercosur aún no está vigente. **Oportunidad de coordinación de los niveles subnacionales:** Descentralización del gasto llevó a las provincias a sumar al menos 2% del PBI en compras. Existencia de normas provinciales de dudosa legitimidad disminuyen el poder de compra del Estado para promover la industria nacional.

5.4. INVERSIÓN PÚBLICA PARA REACTIVAR LA DEMANDA

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

IMPLEMENTAR COMPRA NACIONAL EN PLANES DE INFRAESTRUCTURA

- Favorecer la compra de bienes nacionales es imprescindible para que los recursos se canalicen hacia la producción en numerosas ramas industriales involucradas en la cadena.

PROMOVER EL ACCESO AL MERCADO DE COMPRAS PÚBLICAS PARA PYMES, EMPREENDEDORES Y EMPRESAS REGIONALES

- Régimen simplificado de oferta para PyMEs y emprendedores en compras de bajo monto y en procedimientos simples, con excepción temporal para empresas con dificultades con AFIP
- Desarrollo de sistema abierto de calificación de proveedores con reputación en plataforma virtual
- Sistema de pago a plazos cortos y mecanismos de descuento de facturas en mercados secundarios con financiamiento del Banco Nación y BICE con avales de SGRs.
- Adjudicación de renglones parciales para favorecer acceso a la mayor cantidad de proveedores posibles y en organismos centralizados permitir abastecimientos regionales
- Potenciar la participación de proveedores locales en el sector energético (Vaca Muerta-Renovables), salud y educación.

INFRAESTRUCTURA VIAL PARA LA INTEGRACIÓN REGIONAL Y LA MEJORA EN COMPETITIVIDAD

- Definir la situación de los contratos de concesión ferroviaria y la transición a un sistema open Access.
- Desarrollo y equipamiento de centros regionales de transferencia multimodal y centros urbanos de ruptura y transferencia de cargas
- Corredores ferro-viales de exportación, sus accesos a terminales y playas de frontera y ante puerto
- Fabricación nacional de industria naval y marina mercante (barcazas, buques) y fabricación nacional de equipos de bitrenes/escalables.

5.4. INVERSIÓN PÚBLICA PARA REACTIVAR LA DEMANDA

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

PLANIFICACIÓN Y COORDINACIÓN DEL GASTO DE MINISTERIOS Y EMPRESAS PÚBLICAS

- **Programación Plurianual de Compras vía Acuerdos Marco**
- **Identificación de oportunidades de Sustitución de Importaciones**
- **Atracción de proveedores internacionales a la radicación en Argentina**

CONSOLIDACIÓN DE UN MERCADO INTEGRADO DE COMPRAS PÚBLICAS DE TODOS LOS NIVELES FEDERALES

- Adhesión de las provincias a la Ley 27437 y abandono de “compres provinciales” y “municipales”
- Mecanismos de incentivos de coparticipación y de proliferación de reglas de reciprocidad para provincias que discriminen proveedores extra-provincial.
- Posibilidad de conservar instrumentos de promoción local en actores desfavorecidos (microempresas, cooperativas, empresas jóvenes).

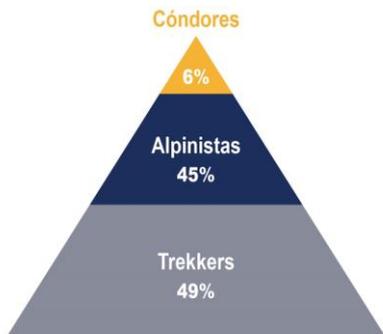
INFRAESTRUCTURA PORTUARIA

- Puerto Buenos Aires: incorporar los intereses de la carga en la definición del futuro del principal puerto de exportación e importación de contenedores del país.
- Hidrovía Paraná-Paraguay: ante el fin de la actual concesión, optimizar la eficiencia de la Hidrovía de manera sustentable para los próximos 15 años.
- Tener en cuenta las acciones de otros países de la región para aumentar competitividad en sus puertos (ampliación y dragado del puerto de Montevideo, crecimiento y especialización de la flota fluvial de Paraguay, tendidos ferroviarios y mejora de calados portuarios en Brasil, etc.).
- Definir alternativas para la incorporación de material rodante y tractivo al sistema ferroviario con participación público-privada.

5.5. INDUSTRIA 4.0 Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

DIAGNÓSTICO

DISTRIBUCIÓN DE LAS EMPRESAS POR GRUPOS



BID INTAL CIPPEC UIA UNIÓN INDUSTRIAL ARGENTINA

SUBUTILIZACIÓN DE TECNOLOGÍAS 4.0

ASIMETRÍA DE INFORMACIÓN PARA INNOVAR

HETEROGENEIDAD EN LA OFERTA DE INSTITUCIONES TECNOLÓGICAS Y FALTA DE ESPECIALIZACIÓN

BRECHA DE OFERTA Y DEMANDA DE CAPACIDADES LABORALES Y LA OFERTA DE FORMACIÓN TÉCNICA/PROFESIONAL

AUSENCIA DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS ADECUADOS

- La coyuntura actual aumentó la importancia de las habilidades tecnológicas en el mundo del trabajo y forzó la transición al trabajo remoto. Las empresas que no estén en condiciones de adaptarse al nuevo contexto perderán oportunidades de negocio.
- Este desafío es mayor teniendo en cuenta que las tecnologías 4.0 están subutilizadas a nivel local. Acelerar el proceso de incorporación de estas tecnologías es fundamental para mantener clientes y aumentar la competitividad.
- Además de acelerar la incorporación de tecnología, es central avanzar en la educación y formación para el manejo de estas tecnologías.
- Finalmente, para desarrollar todo el potencial, es imprescindible también realizar esfuerzos de inversión para el desarrollo de estas tecnologías. Argentina tiene la capacidad de ser un participante activo en la industria 4.0.

5.5. INDUSTRIA 4.0 Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

REFORZAR LEY DE ECONOMÍA DEL CONOCIMIENTO

- Resulta positivo el avance del Proyecto de Ley. Subsisten algunas consideraciones: Incluir estabilidad fiscal por 10 años, beneficio de tomar como pago a cuenta del Impuesto a las Ganancias locales los montos retenidos por exportaciones en el país de destino.

INCENTIVO A ADQUISICIÓN DE TECNOLOGÍA

- Incentivos a las empresas para adquirir tecnologías que faciliten comercio electrónico, teletrabajo, monitoreo remoto de la producción.

DESARROLLO DE PROVEEDORES 4.0

- Compras públicas innovadoras
- Asistencia técnica e incentivos a la inversión 4.0 en cadenas de valor

INVERSIÓN EN INFRAESTRUC- TURA DIGITAL

- Reducción de brecha tecnológica
- Plan hacia incorporación de conectividad 5G.
- Desarrollo de estándares tecnológicos para una arquitectura digital homogénea, compatible y escalable.

5.5. INDUSTRIA 4.0 Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

MARCO QUE PROMUEVA EL TELETRABAJO

- Formular un marco normativo para la implementación de la modalidad de teletrabajo. Debe ser compatible con la diversidad de esquemas de organización del trabajo, dando cuenta de la facultad de dirección y organización por parte del empleador. Debe brindar también la posibilidad de regular los aspectos más específicos a través de los contratos colectivos e individuales del trabajo. Es importante promover su adopción dando un marco de previsibilidad y seguridad jurídica. Aspectos como estos no están contemplados en el Proyecto de Ley que está tratando actualmente el Congreso Nacional.
- Regulación para los **trabajadores autónomos económicamente dependientes**: debe abordarse atendiendo a las especiales características de este servicio, incorporando beneficios de la seguridad social.

PROMOCIÓN DE EMPLEO EN NUEVAS TECNOLOGÍAS

- Promover la **educación para el trabajo y la capacitación laboral continua**
- **Interacción con agencias de empleo privada**
- Especialización para **identificar las habilidades** requeridas por las nuevas formas de producción.
- **Incentivos para la** incorporación de trabajadores al empleo formal.

INCENTIVOS FISCALES Y FINANCIEROS PARA LA ADOPCIÓN DE TECNOLOGÍAS 4.0

- Incentivos Fiscales y Financieros para la Adopción de Tecnologías 4.0
- Programa de Formación de Profesionales – Creación de Red de Expertos 4.0

NUEVA INSTITUCIONA- LIDAD PARA UNA INDUSTRIA 4.0

- Modelo de Plataforma de Vinculación de Oferta y Demanda 4.0
- Programa de Fortalecimiento de la Oferta Pública-Privada de servicios 4.0
- Creación de ámbito institucional de Coordinación Público-Privada

5.5. INDUSTRIA 4.0 Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

EDUCACIÓN EN NUEVAS TECNOLOGÍAS

- **Educación primaria:** Garantizar que estudiantes dominen tecnologías digitales desde el nivel primario.
- **Educación secundaria:** Promover la formación técnico profesional; Desarrollar planes de actualización y formación de docentes técnico-profesionales en articulación con empresas; Reforzar el vínculo entre los trayectos formativos y el sector laboral.
- **Universidad:** Impulsar la promoción de carreras STEM: cupos, becas; Diseñar planes de estudio universitarios alineados a la visión de un país 4.0.

FORMACIÓN DUAL Y CENTROS DE FORMACIÓN

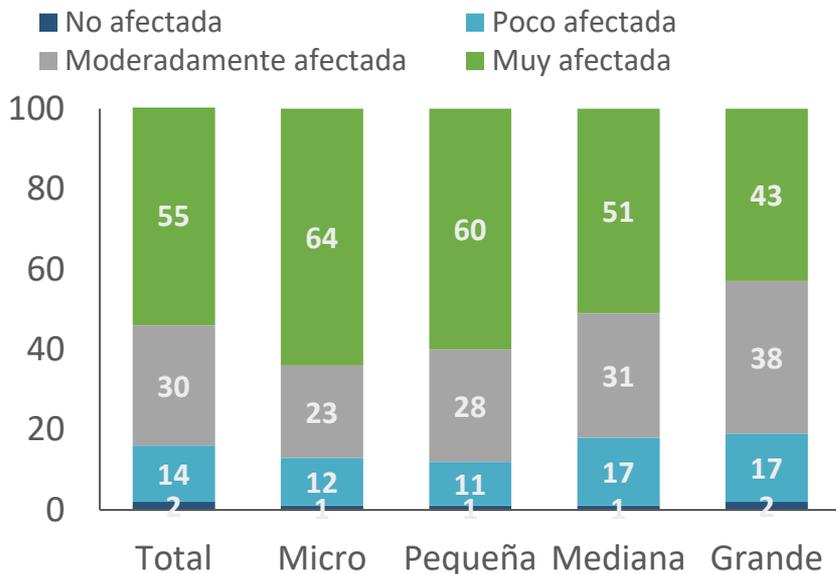
- **Programas y políticas:** Desarrollar un marco nacional de cualificaciones; Diseñar trayectos formativos en articulación con la demanda laboral actual + proyectada; Ampliar prácticas profesionalizantes y educativas en el lugar de trabajo (Sistema Dual Alemán); Formación de formadores y tutores para prácticas.
- **Fortalecimiento institucional:** Reforzar el apoyo para los Centros de Formación Profesional con terminalidad educativa; Impulsar la creación y mejora de más Centros de Formación Profesional, que sean trabajados en forma tripartita.
- **Sistema educativo:** Diseñar nuevos perfiles profesionales + promoción de carreras nuevas.
- **Empresas y cámaras:** Impulsar planes de re-entrenamiento y re-capacitación laboral; Desarrollar planes de formación para empresarios para la transformación del empleo, en particular para PyMES; Implementar estándares de calidad en empresas; Brindar capacitación gratuita en institutos científico-tecnológicos estatales para PyMES.

5.6. DESARROLLO PYME Y FEDERAL

DIAGNÓSTICO

Impacto del COVID en las empresas del mundo

En % del total de empresas en 121 países relevadas entre el 21 de abril y el 2 de junio 2020



Fuente: CEU-UIA en base a ITC SME Competitiveness Outlook 2020

- La crisis no segmenta y ha afectado a empresas de todos los tamaños, sectores y regiones.
- Sin embargo, las empresas de menor tamaño y más alejadas de los grandes centros urbanos cuentan con menos herramientas para reponerse frente a esta delicada coyuntura. Además, muchas economías locales se vieron afectadas por la parálisis del turismo local e internacional.
- Al mismo tiempo, en el caso de las economías regionales, se abren numerosas oportunidades para el desarrollo de actividades alejadas de los grandes centros urbanos, más afectados por la concentración de contagios de COVID-19.
- Brindar herramientas de auxilio tanto para las PyMEs como para las empresas radicadas en las regiones del país más afectadas en forma central para la sostenibilidad del entramado productivo y el empleo.

5.6.1. DESARROLLO PYME

**SOSTENER LA
PRODUCCIÓN**

SIMPLIFICACIÓN TRIBUTARIA PARA IMPULSAR LA PRODUCCIÓN

- **Reducción de Alícuota de Ganancias** para empresas más chicas
- **Período de transición para empresas que cambian de categoría.** Mantener beneficios por un año y luego reducción progresiva
- Revisión/eliminación del **régimen de retenciones y percepciones de impuestos nacionales, provinciales y municipales para PyMEs**

INCENTIVOS FISCALES PARA EL EMPLEO PYME

- **No pago de contribuciones patronales para los nuevos empleados por 3 años, para empresas que generen empleo**
- **Fortalecimiento de capacidades para la formación continua de la fuerza de trabajo**
- **Régimen especial para sustitución de tareas** contemplando la volatilidad de la economía
- REPRO simplificado: reglamentar y operativizar siendo que quedó en desuso por el ATP

ASISTENCIA PARA LA RECONVERSIÓN DE PROCESOS

- Facilidades y asistencia para la reconversión de procesos y rediseño del layout de las plantas

ACCESO SIMPLIFICADO AL CRÉDITO

- Acceso simplificado al crédito para las PyMEs con cupos en los programas de crédito, menores tasas de interés y exigencia de garantías.
- Incentivos para el acceso al primer crédito productivo.
- Asesoramiento en presentación de documentos y carpetas.

5.6.1. DESARROLLO PYME

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

RÉGIMEN COMPRA PYME

- Modificación de procedimientos para facilitar acceso de las PyMEs a las licitaciones: simplificación, asesoramiento para armar la carpeta, desagregación de compras de ciertos bienes para favorecer el acceso de PyMEs locales.
- Crear canales para el descuento de facturas del Estado en bancos públicos, a tasas preferenciales, para acortar los tiempos de pago y permitir el acceso de las PyMEs.

RÉGIMEN SIMPLIFICADO DE EXPORTACIONES

- Para favorecer nuevas exportaciones a baja escala y de productos con diseño de autor.
- Simplificación de trámites
- Régimen impositivo simplificado.
- Agilidad en reintegros.
- Capacitaciones.

5.6.2. DESARROLLO FEDERAL

- Una mirada federal para las medidas propuestas de todos los ejes:

**SOSTENER LA
PRODUCCIÓN**

MEDIDAS CLAVES	NACIONAL	PROVINCIAL
INVERSIÓN PÚBLICA	1. CONSEJO NACIONAL DE MONITOREO DE ADHESIONES	2. ADHERIR A LA LEY DE COMPRES ARGENTINO Y DE LEY DE RIESGOS DEL TRABAJO (ART)
INVERSIÓN Y EMPLEO	3. RESTABLECIMIENTO PLENO DEL DECRETO 814/2001 5. REDUCCIÓN DE PRESIÓN TRIBUTARIA EN TARIFAS (IVA)	4. MODIFICACIÓN DE RÉGIMENES DE RECAUDACIÓN. UNIFICACIÓN Y ARMONIZACIÓN DE LA TRIBUTACIÓN 6. REDUCCIÓN DE PRESIÓN TRIBUTARIA (TASAS Y CÁNONES)
FINANCIAMIENTO	7. FEDERALIZACIÓN DEL CRÉDITO PRODUCTIVO	8. BONIFICACIÓN DE TASA DE BANCOS PROVINCIALES (1+1)
EXPORTACIONES	9. PROGRAMA TRIENAL DE INVERSIONES EN INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE DE CARGAS	10. HABILITACIONES DE CORREDORES Y MEJORAS EN FISCALIZACIÓN Y CONTROL DEL MODO AUTOMOTOR
INDUSTRIA 4.0	11. PLAN NACIONAL DE CONECTIVIDAD Y REDUCCIÓN DE BRECHA DIGITAL	12. EDUCACION EN NUEVAS TECNOLOGÍAS

5.6.2. DESARROLLO FEDERAL

SOSTENER LA
PRODUCCIÓN

FACILIDADES TRIBUTARIAS A NIVEL NACIONAL Y SUBNACIONAL

PROPUESTA NACIONAL:

- **Restitución de los beneficios originales de contribuciones patronales del Decreto 814/01**

PROPUESTAS PROVINCIALES:

- **Establecer límites a los incrementos de impuestos provinciales y municipales que están surgiendo en el marco de la Pandemia.**
- **Moratoria de impuestos provinciales con plazos de 10 años que incluyan las deudas generadas durante la crisis** (hasta el 30 de junio de 2020 y el fin del ASLO en las zonas con aislamiento).
- **Suspensión de embargos aplicados por organismos recaudadores provinciales** (Replicar normativa de AFIP) por 60 días luego de la salida de la emergencia.
- **Devolución de saldos a favor y Cuentas Únicas Tributarias provinciales**
- **Neteo de deudas entre distintos fiscos provinciales**

FEDERALIZACIÓN DE LOS PROGRAMAS DE FINANCIAMIENTO PRODUCTIVO

PROPUESTA NACIONAL:

- **Federalización de los programas de financiamiento productivo**, garantizando pisos mínimos por provincia e incentivando las regiones menos favorecidas.

PROPUESTAS PROVINCIALES:

- **Incentivo al consumo mediante planes de Bancos Provinciales** (vía tarjetas de crédito, o créditos prendarios para la demanda de producción nacional).
- **Acompañamiento de las Gobernaciones locales a programas de financiamiento nacionales** (esquemas de bonificación de tasa 1 punto nacional + 1 punto provincial)

5.6.2. DESARROLLO FEDERAL

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

PROGRAMA DE INVERSIONES EN INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE DE CARGAS

PROPUESTAS NACIONALES:

Programa trienal de inversiones en infraestructura de transporte de cargas:

- Desarrollo y equipamiento de centros regionales de transferencia multimodal y centros urbanos de ruptura y transferencia de cargas
- Incorporación de material rodante y tractivo al sistema ferroviario con participación público-privada
- Desarrollo de corredores ferro-viales de exportación, sus accesos a terminales y playas de frontera y ante puertos
- Fabricación nacional de industria naval y marina mercante acorde a las profundidades proyectadas para la vía navegable troncal (Hidro vía Paraná-Paraguay)
- Modernización del Puerto Buenos Aires para competir con otros países de la región
- Fabricación nacional de bitrenes/escalables
- Favorecer redes de acceso a servicios públicos y digitales

PROPUESTAS PROVINCIALES:

- Habilitaciones de corredores y mejoras en fiscalización y control del modo automotor

TARIFAS DE ENERGÍA Y SERVICIOS PÚBLICOS ACCESIBLES

PROPUESTAS NACIONALES Y PROVINCIALES:

- Reducción de la presión tributaria nacional (IVA), provincial y municipal (tasas y cánones) en las tarifas de servicios públicos.
- Esquemas de pago para las deudas acumuladas en la pandemia para quienes contratan energía en el Mercado Mayorista Eléctrico y en los distribuidores de jurisdicción nacional y provincial.
- Esquemas de pago para las deudas correspondientes al consumo de gas generadas durante la pandemia.

5.6.2. DESARROLLO FEDERAL

REACTIVACIÓN Y
CRECIMIENTO

COMITÉ DE ADHESIONES Y REGLAMENTACIONES PROVINCIALES

PROPUESTAS NACIONALES Y PROVINCIALES:

- **Cupos por provincia en los programas nacionales** de infraestructura, compras públicas, etc.
- **Comité de Adhesiones y reglamentaciones provinciales:** adhesiones provinciales a Leyes y beneficios nacionales, con acompañamiento del Gobierno Nacional con recursos para lograr su cumplimiento efectivo (por ejemplo, para las leyes de Riesgos del Trabajo, Ley de Tránsito, Compre Argentino).

MESA METROPOLITANA DE TRANSPORTE

- **Sostener la Mesa de trabajo entre los dos Gobiernos y las empresas** para atender temas logísticos del AMBA
- Unificar normativas, tasas y el criterio de abastecimiento de centros urbanos
- Desarrollo de accesos ferroviarios al Puerto Buenos Aires
- Generar espacios adecuados para actividades de transferencia, estacionamiento, carga y descarga operacional en el AMBA



www.uia.org.ar



Unión Industrial Argentina



@UIAcomunicacion